

Vertriebsprofi im Außendienst (m/w)(Vertriebsberater/in) (alternativ: Außendienstmitarbeiter/in)

Sozialversicherungspflichtige Beschäftigung

Einsatzbereich

Geschäfts-, technisch - kaufmännische Leitung

Stellenbeschreibung

Für eine anspruchsvolle und interessante Aufgabe in einem innovativen und schnell wachsenden Unternehmen suchen wir in Vollzeit Mitarbeiter/in für den Vertriebsaußendienst.

Ihre Aufgaben:

- Sie betreuen eigenverantwortlich die Key Account Kunden
- Sie schöpfen das Potential bei den bestehenden Kunden aus und sind ein Profi in der Neukundengewinnung
- Sie analysieren und bewerten in regelmäßigen Abständen die neu gewonnen und bestehenden Kunden
- Mit Ihrem Fachwissen können Sie die Kunden optimal beraten
- Sie bilden die Schnittstelle zu den Kunden und Ihren Kollegen und Kolleginnen im Innendienst

Wenn wir Ihr Interesse geweckt haben, freuen wir uns auf Sie.

Ihr Profil:

- Sie haben eine technische oder kaufmännische Ausbildung absolviert und verfügen über eine mindestens 3 jährige Berufserfahrung im Vertrieb von technischen Klebprodukten
- Idealerweise kommen Sie aus der Klebebandbranche
- Sie haben eine ausgeprägte Kundenorientierung, eine schnelle Auffassungsgabe und Kommunikationstalent
- Sie besitzen ein hohes Maß an Eigeninitiative, Einsatz- und Reisebereitschaft
- Ihr Auftreten gegenüber Kunden ist sicher und souverän
- zusätzlich verfügen Sie über eine ausgeprägte Teamfähigkeit sowie organisatorisches Geschick und Flexibilität

Ausübungsorte

Solingen, Düsseldorf (Nordrhein-Westfalen, Deutschland)

Rahmenkonditionen

Unbefristet; Arbeitszeiten: Vollzeit; Sie werden nicht im Rahmen der Arbeitnehmerüberlassung dort eingesetzt, sondern direkt von unserem Kunden fest eingestellt.; Vergütungsangebot: nach Vereinbarung mit dem Kunden

Informationen zum Arbeitgeber

Betriebsgröße: zwischen 6 und 50

Branche: Befristete Überlassung von Arbeitskräften

Bildungsabschluss

Mittlere Reife / Mittlerer Bildungsabschluss

Schulart, Fachrichtung

- Realschule / Regionalschule

Mobilität

Reisebereitschaft: zeitweise

PKW: Führerschein erforderlich

Frühester Eintrittstermin

ab sofort

Berufs- / Ausbildungsbezeichnung

Fachkraft - Marketing/Verkauf/Vertrieb

Kenntnisse und Fertigkeiten

Akquisition: vorhanden

Controlling: vorhanden

FS BE PKW/Kleinbusse mit Anhänger (alt: FS 3):
vorhanden

Kalkulation: vorhanden

Konzeption (Werbung, Marketing, PR): vorhanden
Marketing: vorhanden
Verkaufsförderung: vorhanden

Kundenberatung, -betreuung: vorhanden
Marktforschung: vorhanden
Vertriebsmarketing: vorhanden

Eigenschaften

Anpassungsfähigkeit: gut
Denkvermögen: gut
Einsatzbereitschaft: gut
Flexibilität: gut
Konfliktfähigkeit: gut
Kooperationsfähigkeit: gut
Kundenorientierung: gut
Loyalität: gut
Pünktlichkeit: gut
Selbstbewusstsein: gut
Sorgfalt: gut
Teamfähigkeit: gut
Umgangsformen: gut
Verantwortungsbewusstsein: gut
Zielstrebigkeit: gut

Auffassungsvermögen: gut
Einfühlungsvermögen: gut
Erscheinungsbild: gut
Kommunikationsfähigkeit: gut
Kontaktfähigkeit: gut
Kreativität: gut
Lernbereitschaft: gut
Organisationsfähigkeit: gut
Schriftliche Ausdrucksfähigkeit: gut
Selbstständige Arbeitsweise: gut
Sprachliche Ausdrucksfähigkeit: gut
Überzeugungsfähigkeit: gut
Unternehmerisches Denken: gut
Verhandlungsgeschick: gut
Zuverlässigkeit: gut

GEWÜNSCHTE ART DER KONTAKTAUFNAHME

Folgende Bewerbungsarten sind möglich

Per E-Mail, über firmeneigene Unterlagen, über den Internetauftritt des Arbeitgebers, persönliche Vorstellung, schriftliche Bewerbung, per Telefon

Gewünschte Anlagen zur Bewerbung

Lebenslauf, Gesellenbrief und Arbeitszeugnisse

Bewerbung ab

10.11.2008

E-Mail: info@innovativpersonal.de